

# Monter son business plan

## Introduction

Vous avez un projet de création reprise d'entreprise défini ? Vous avez besoin de vérifier sa viabilité ? Vous devez construire et formaliser un business plan ? BGE Ille et Vilaine vous formera dans la méthodologie et la mise en œuvre de la structuration et de la formalisation de votre projet.

## Objectifs de la formation

- Traduire une idée d'entreprise en un projet concret en identifiant les étapes de la création/reprise d'entreprise et les moyens matériels, techniques, humains et financiers nécessaires à son projet d'entreprise.
- Conforter ou infirmer une opportunité de création ou de reprise d'entreprise en réalisant l'étude active de son marché et de son environnement.
- Élaborer le plan d'action marketing et commercial en définissant les objectifs et les moyens à mettre en œuvre pour atteindre le chiffre d'affaires estimé.
- Établir le budget prévisionnel en appréciant l'ensemble des coûts, des revenus, des besoins en financement pour évaluer la rentabilité et la viabilité de l'entreprise.
- Analyser les impacts des choix juridiques et fiscaux en fonction de l'ensemble des données relatives au projet et des contraintes et ambitions de l'entrepreneur afin de choisir le statut le plus adapté.

## Méthodes & techniques pédagogiques utilisées :

- Echanges, brainstorming et réalisation de cartes mentales, co-construction de définitions, schématisation des concepts, mise en application directe des notions sur le projet via notre outil de construction de business plan interne BGE Pro.
- Echanges individuels & réalisation de QCM pour le suivi de la montée en compétences. Ouverture d'un accès aux ressources BGE en ligne.

## Modalités d'évaluation

- Réalisation d'une évaluation des compétences existantes en amont de la formation via un questionnaire. Suivi individuel de la montée en compétences par un formateur référent. Réalisation d'une évaluation des compétences acquises en fin de formation via un questionnaire.
- Formation non certifiante.

## Modalités de la formation

- Travail individuel avec un formateur référent pendant 11h00 – travail personnel à réaliser entre chaque rendez-vous.
- Travail réalisé en présence ou à distance en fonction de la session de formation - adaptation possible - prendre contact avec Gilles CERTAIN pour préciser les modalités de formation.  
Courriel : [formation@bge35.com](mailto:formation@bge35.com)

€ **Tarif** **990 €**

★ **Financement** : prise en charge possible selon les conditions d'éligibilité du stagiaire – prendre contact avec Gilles CERTAIN pour préciser les modalités de prise en charge.



Cliquez ou flashez le QR Code pour financer la formation sur [MonCompteFormation](https://moncompteformation.gouv.fr)

\* Résultats d'un sondage réalisé "à chaud" auprès de 16 stagiaires en 2021 (sur les 25 qui ont réalisé cette prestation pendant cette période)

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !

☎ 02 99 86 07 47

✉ [formation@bge35.com](mailto:formation@bge35.com)



**Public**

Toute personne en phase de structuration et de formalisation de son projet d'entreprise.



**Prérequis**

Français écrit et oral courant // mathématiques simples (addition – soustraction – multiplication – division) // notions de bases en utilisation d'un ordinateur : utilisation d'un ensemble clavier/souris, mise en route d'un ordinateur et utilisation de logiciels simples (traitement de texte, navigateur internet).



**Durée de la formation**

**11h00 en individuel sur 2 à 6 mois**



**Dates, délais d'accès** : entrée possible toute l'année – délai d'accès moyen de 1 mois en amont de la formation - prendre contact avec Gilles CERTAIN pour préciser les possibilités d'adaptation.

**Lieux** : Rennes | St Malo | Redon | Fougères | Vitré | Combourg | Janzé.



**Accessibilité aux personnes en situation de handicap** :

Accessibilité aux personnes à mobilité réduite – possibilités d'adaptation des moyens de la prestation en fonction de la situation de handicap - prendre contact avec le référent handicap Yvan TUAL pour préciser les possibilités d'adaptation.

Courriel : [yvan.tual@bge35.com](mailto:yvan.tual@bge35.com)



**Indicateurs sur la formation**

- ❖ 25 stagiaires au total ont participé à cette formation en 2021.
- ❖ 100% des stagiaires ont terminé la formation en 2021.

## Nos résultats\* :

100% des stagiaires jugent que la qualité globale de la formation est satisfaisante.

100% des stagiaires estiment que la formation leur a permis d'atteindre leurs objectifs.



Appui aux entrepreneurs

# Monter son business plan

## Programme de la formation

- Objectif n°1** : traduire une idée d'entreprise en un projet concret en identifiant les étapes de la création/reprise d'entreprise - identifier les moyens matériels, techniques, humains et financiers nécessaires à son projet d'entreprise et déterminer sa capacité à les mobiliser.

Objectifs pédagogiques	Outils/techniques	Durée*
<ul style="list-style-type: none"> <li>Définir les étapes de travail nécessaires au montage d'un projet entrepreneurial et identifier l'ensemble des questions incontournables constituant la méthodologie de projet.</li> <li>Inventorier les ressources matérielles et financières sur lesquelles s'appuyer.</li> <li>Identifier les besoins potentiels de son projet entrepreneurial et les revenus potentiels générés.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Schéma des étapes de la création.</li> <li>Méthode QQQCCP.</li> <li>Business model CANVAS.</li> <li>Dossiers par secteur d'activité.</li> <li>Statistiques sectorielles CGA.</li> <li>Carte mentale (Mind Map).</li> </ul>	2 x 1h00

- Objectif n°2** : conforter ou infirmer une opportunité de création ou de reprise d'entreprise en réalisant l'étude active de son marché et de son environnement.

Objectifs pédagogiques	Outils/techniques	Durée*
<ul style="list-style-type: none"> <li>Définir de la notion de « marché » et identifier ses acteurs.</li> <li>Détecter les besoins, actuels ou futurs, du marché pour vérifier et corriger son intuition initiale.</li> <li>Collecter et analyser des informations sur les acteurs de son marché via des recherches documentaires et terrain pour segmenter sa clientèle et positionner son offre.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Brainstorming &amp; carte mentale</li> <li>Accès ressources MAEL.</li> <li>Sondage &amp; enquête terrain.</li> <li>Recherches documentaires.</li> <li>Outil ODIL de l'INSEE.</li> <li>BGE Pro « Marché »</li> </ul>	2 x 1h00

- Objectif n°3** : élaborer le plan d'action marketing et commercial en définissant les objectifs et les moyens à mettre en œuvre pour atteindre le chiffre d'affaires estimé.

Objectifs pédagogiques	Outils/techniques	Durée*
<ul style="list-style-type: none"> <li>Choisir ses cibles client prioritaires à partir de critères précis et définir son mix-marketing pour les toucher.</li> <li>Sélectionner une zone d'implantation opportune à partir d'une réflexion approfondie et documentée.</li> <li>Calculer son prix de revient, son prix de vente, sa marge puis estimer un chiffre d'affaires (CA) prévisionnel.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Business model CANVAS.</li> <li>Méthode du PERSONA.</li> <li>Méthode des 4P.</li> <li>Outil ODIL de l'INSEE.</li> <li>Méthode de calcul du CA.</li> <li>BGE Pro « Stratégie com' »</li> </ul>	2 x 1h00

- Objectif n°4** : établir le budget prévisionnel en appréciant l'ensemble des coûts, des revenus, des besoins en financement pour évaluer la rentabilité et la viabilité de l'entreprise.

Objectifs pédagogiques	Outils/techniques	Durée*
<ul style="list-style-type: none"> <li>Calculer les charges fixes et les charges variables de son activité et élaborer un compte de résultat prévisionnel.</li> <li>Définir ses besoins (investissements, trésorerie et stock) et ses ressources (fonds propres, dettes et aides) pour élaborer un plan de financement initial (PFI) équilibré.</li> <li>Calculer le seuil de rentabilité (SR) de son projet.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Méthode du PFI et du compte de résultat prévisionnel.</li> <li>Méthode de calcul du SR.</li> <li>Statistiques sectorielles CGA.</li> <li>Liste des aides financières.</li> <li>BGE Pro « Financier ».</li> </ul>	3 x 1h00

- Objectif n°5** : analyser les impacts des choix juridiques et fiscaux en fonction de l'ensemble des données relatives au projet et des contraintes et ambitions de l'entrepreneur afin de choisir le statut le plus adapté.

Objectifs pédagogiques	Outils/techniques	Durée*
<ul style="list-style-type: none"> <li>Identifier les différentes formes juridiques et régimes fiscaux des entreprises.</li> <li>Apprécier les différents régimes sociaux du dirigeant et les différents niveaux de responsabilité du dirigeant.</li> <li>Appliquer les critères de choix du statut juridique à sa situation et à ses objectifs pour choisir la forme juridique la plus adaptée à son projet.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Brainstorming &amp; carte mentale</li> <li>Infographie des statuts.</li> <li>Simulateur fiscal et social.</li> <li>Outil d'aide à la décision.</li> <li>BGE Pro « Juridique ».</li> </ul>	2 x 1h00

\*Possibilité d'adaptation de la durée aux besoins du stagiaire et de la formation.

**Tarif** 990 €

**Financement** : prise en charge possible selon les conditions d'éligibilité du stagiaire – prendre contact avec Gilles CERTAIN pour préciser les modalités de prise en charge.



Cliquez ou flashez le QR Code pour financer la formation sur [MonCompteFormation](#)

\* Résultats d'un sondage réalisé "à chaud" auprès de 16 stagiaires en 2021 (sur les 25 qui ont réalisé cette prestation pendant cette période)

### Nos résultats\* :

100% des stagiaires jugent que la qualité globale de la formation est satisfaisante.

100% des stagiaires estiment que la formation leur a permis d'atteindre leurs objectifs.



Appui aux entrepreneurs



**Public**

Toute personne en phase de structuration et de formalisation de son projet d'entreprise.



**Prérequis**

Français écrit et oral courant // mathématiques simples (addition – soustraction – multiplication – division) // notions de bases en utilisation d'un ordinateur : utilisation d'un ensemble clavier/souris, mise en route d'un ordinateur et utilisation de logiciels simples (traitement de texte, navigateur internet).



**Durée de la formation**

**11h00 en individuel sur 2 à 6 mois**



**Dates, délais d'accès** : entrée possible toute l'année – délai d'accès moyen de 1 mois en amont de la formation - prendre contact avec Gilles CERTAIN pour préciser les possibilités d'adaptation.

**Lieux** : Rennes | St Malo | Redon | Fougères | Vitry | Combourg | Janzé.



**Accessibilité aux personnes en situation de handicap** :

Accessibilité aux personnes à mobilité réduite – possibilités d'adaptation des moyens de la prestation en fonction de la situation de handicap - prendre contact avec le référent handicap Yvan TUAL pour préciser les possibilités d'adaptation.

Courriel : [yvan.tual@bge35.com](mailto:yvan.tual@bge35.com)



**Indicateurs sur la formation**

❖ 25 stagiaires au total ont participé à cette formation en 2021.

❖ 100% des stagiaires ont terminé la formation en 2021.