

Créer / reprendre une entreprise : Monter son business plan

Introduction

Vous avez un projet de création reprise d'entreprise défini ? Vous avez besoin de vérifier sa viabilité ? Vous devez construire et formaliser un business plan ? BGE Bretagne vous formera dans la méthodologie et la mise en œuvre de la structuration et de la formalisation de votre projet.



Objectifs de la formation

- **Réaliser une étude de marché** : détecter des opportunités potentielles de création ou de reprise d'entreprise en lien avec son projet, ses cibles clients et l'offre de produit ou service envisagée, ses concurrents à partir d'une collecte d'informations et de données (recherche documentaire et enquête terrain), afin de configurer les différents éléments constitutifs et étapes de son étude de marché. Rechercher les textes légaux et réglementaires susceptibles d'encadrer l'activité envisagée en mobilisant les sources officielles adaptées pour garantir la capacité légale de réaliser effectivement cette activité.
- **Préfigurer la stratégie marketing et commerciale** : mettre en œuvre une méthodologie d'élaboration de stratégie marketing et commerciale d'un projet entrepreneurial et de déclinaison en plan d'action opérationnel, en tenant compte de la cible client, l'offre produit et la zone de chalandise envisagés, pour estimer les moyens commerciaux à mobiliser (modes de prospection, promotion, distribution), pour sécuriser la réussite de la stratégie.
- **Etablir un prévisionnel financier** : mettre en œuvre un outil de budgétisation prévisionnelle, pour identifier les éléments contribuant à l'équilibre et à la rentabilité d'un projet entrepreneurial.
- **Choisir le statut de l'entreprise** : analyser les impacts des choix juridiques et fiscaux relatifs aux formes d'entreprise, statuts et responsabilités du dirigeant en fonction de l'ensemble des données relatives au projet, des contraintes et ambitions de l'entrepreneur, afin de choisir le statut le plus adapté au projet entrepreneurial. Planifier l'ensemble des démarches et formalités administratives nécessaires à la création ou à la reprise d'une entreprise pour préparer le dépôt des statuts de l'entreprise.

Méthodes & techniques pédagogiques utilisées :

- Echanges individuels, brainstorming et réalisation de cartes mentales, co-construction de définitions, schématisation des concepts, exercices de mise en application des notions sur le projet via notre outil de construction de business plan interne BGE Pro.
- Echanges individuels & réalisation de QCM pour le suivi de la montée en compétences. Ouverture d'un accès aux ressources BGE en ligne.

Modalités d'évaluation

- Réalisation d'une évaluation des compétences existantes en amont de la formation via un questionnaire. Suivi individuel de la montée en compétences par un formateur référent. Réalisation d'une évaluation des compétences acquises en fin de formation via un questionnaire.
- Formation non certifiante.

Modalités de la formation

- Travail individuel encadré par un formateur référent pendant 11h00 – possibilité d'adaptation des objectifs, de la durée (6h ou 11h) et du prix – travail personnel à réaliser entre chaque rendez-vous équivalent au double de la durée de formation.
- Travail réalisé en présence ou à distance en fonction de la session de formation - adaptation possible - prendre contact avec le coordinateur pédagogique pour préciser les modalités de formation. Courriel : contact@bge-bretagne.com



Tarif 990 €

Prix de 990 euros pour 11h – 570 euros pour 6h.



Financement : prise en charge possible selon les conditions d'éligibilité du stagiaire – prendre contact avec le coordinateur pédagogique pour préciser les modalités de prise en charge.



Cliquez ou flashez le QR Code pour financer la formation sur **MonCompteFormation***

** Résultats d'un sondage réalisé "à chaud" auprès de 4 stagiaires en 2023 (sur les 30 qui ont réalisé la formation pendant cette période).



Public

Toute personne en phase de structuration et de formalisation de son projet d'entreprise.



Prérequis

Français écrit et oral courant // mathématiques simples (addition – soustraction – multiplication – division) // notions de bases en utilisation d'un ordinateur : utilisation d'un ensemble clavier/souris, mise en route d'un ordinateur et utilisation de logiciels simples (traitement de texte, navigateur internet).



Durée de la formation

11h00 en individuel sur 2 à 6 mois*

**Durée adaptable en fonction du besoin, voir les modalités de la formation pour plus de détails*



Dates, délais d'accès : entrée possible toute l'année – délai d'accès moyen de 1 mois en amont de la formation – prendre contact avec le coordinateur pédagogique pour préciser les possibilités d'adaptation.

Lieux : sur tous les sites de BGE Bretagne, voir la carte de nos lieux d'accueil (dernière page).



Accessibilité aux personnes en situation de handicap :

Accessibilité aux personnes à mobilité réduite – possibilités d'adaptation des moyens de la prestation en fonction de la situation de handicap - prendre contact avec le référent handicap pour préciser les possibilités d'adaptation.

Courriel : contact@bge-bretagne.com



Indicateurs sur la formation

- ❖ 30 stagiaires au total ont intégré ce parcours de formation en 2023.
- ❖ 28 stagiaires ont terminé cette formation en 2023 et 2 abandons.

Nos résultats**

100% des stagiaires estiment que les compétences techniques de l'intervenant sont satisfaisantes.

100% des stagiaires estiment que la qualité globale de la formation est satisfaisante.

*Prise en charge CPF possible uniquement pour les personnes n'ayant pas encore créé (immatriculation non réalisée)



Appui aux entrepreneurs

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !

☎ 02 99 86 07 47

✉ contact@bge-bretagne.com

Créer / reprendre une entreprise : Monter son business plan

Programme de la formation

- **Objectif de formation** : réaliser une étude de marché.

Objectifs pédagogiques	Outils/techniques	Durée*
<ul style="list-style-type: none"> - Déterminer les composantes d'un secteur d'activité (concurrents, fournisseurs, partenaires, prescripteurs). Décrire les caractéristiques d'une clientèle. Identifier la réglementation liée à un projet entrepreneurial. Sélectionner les données à recueillir en fonction du projet entrepreneurial. - Recueillir des informations sur le marché à l'aide de techniques adaptées. Analyser avec objectivité les informations collectées sur le plan du marché global et sur le marché local. Rédiger de manière synthétique les résultats de l'étude de marché. - Mettre en œuvre les techniques d'écoute active, de questionnement et de reformulation. 	<ul style="list-style-type: none"> - Schéma des étapes de la création. - Méthode QQOQCCP. - Business model CANVAS. - Dossiers par secteur d'activité. - Statistiques sectorielles CGA. - Brainstorming & carte mentale - Accès ressources Padlet. - Sondage & enquête terrain. - Recherches documentaires. - Outil statistiques locales de l'INSEE. - BGE Pro « Marché ». - Travail tutoré 	3 x 1h00

- **Objectif de formation** : préfigurer la stratégie marketing et commerciale.

Objectifs pédagogiques	Outils/techniques	Durée*
<ul style="list-style-type: none"> - Décrire les étapes d'élaboration d'une stratégie marketing et commerciale. Définir les critères de choix d'une zone d'implantation. Identifier les différents moyens commerciaux. - Décliner clientèle principale et secondaire. Construire une offre qui répond aux besoins des clients. Reconstituer un chiffre d'affaires prévisionnel. - Adopter une posture orientée "client". 	<ul style="list-style-type: none"> - Business model CANVAS. - Méthode du PERSONA. - Méthode des 4P. - Outil statistiques locales de l'INSEE. - Méthode de calcul du CA. - BGE Pro « Stratégie com' » - Travail tutoré 	3 x 1h00

- **Objectif de formation** : établir un prévisionnel financier.

Objectifs pédagogiques	Outils/techniques	Durée*
<ul style="list-style-type: none"> - Distinguer les différents éléments constitutifs d'un budget prévisionnel : compte de résultat, plan de financement, plan de trésorerie. Identifier les composantes de la rentabilité : marge, résultat, capacité d'autofinancement. - Calculer un prix de vente en lien avec un prix de revient. Construire un plan de financement. Construire un compte de résultat prévisionnel. Construire un plan de trésorerie. - Organiser les données rigoureusement et précisément. 	<ul style="list-style-type: none"> - Méthode du PFI et du compte de résultat prévisionnel. - Méthode de calcul du SR. - Statistiques sectorielles CGA. - Liste des aides financières. - BGE Pro « Financier ». - Travail tutoré 	3 x 1h00

- **Objectif de formation** : choisir le statut de l'entreprise.

Objectifs pédagogiques	Outils/techniques	Durée*
<ul style="list-style-type: none"> - Distinguer les différentes catégories de forme juridique et leurs incidences. - Identifier les démarches et formalités administratives nécessaires à la création ou à la reprise d'une entreprise. - Diagnostiquer une situation personnelle du point de vue social et fiscal. - Argumenter les choix d'une forme juridique. - Adopter un esprit de synthèse pour prendre une décision argumentée. 	<ul style="list-style-type: none"> - Brainstorming & carte mentale - Infographie des statuts. - Simulateur fiscal et social. - Outil d'aide à la décision. - BGE Pro « Juridique ». - Travail tutoré 	2 x 1h00

*Possibilité d'adaptation de la durée aux besoins du stagiaire et de la formation.



Tarif 990 €

Prix de 990 euros pour 11h – 570 euros pour 6h.



Financement : prise en charge possible selon les conditions d'éligibilité du stagiaire – prendre contact avec le coordinateur pédagogique pour préciser les modalités de prise en charge.



Cliquez ou flashez le QR Code pour financer la formation sur **MonCompteFormation***

** Résultats d'un sondage réalisé "à chaud" auprès de 4 stagiaires en 2023 (sur les 30 qui ont réalisé la formation pendant cette période).

Nos résultats**

100% des stagiaires estiment que les compétences techniques de l'intervenant sont satisfaisantes.

100% des stagiaires estiment que la qualité globale de la formation est satisfaisante.

*Prise en charge CPF possible uniquement pour les personnes n'ayant pas encore créé (immatriculation non réalisée)



Public

Toute personne en phase de structuration et de formalisation de son projet d'entreprise.



Prérequis

Français écrit et oral courant // mathématiques simples (addition – soustraction – multiplication – division) // notions de bases en utilisation d'un ordinateur : utilisation d'un ensemble clavier/souris, mise en route d'un ordinateur et utilisation de logiciels simples (traitement de texte, navigateur internet).



Durée de la formation

11h00 en individuel sur 2 à 6 mois*

*Durée adaptable en fonction du besoin, voir les modalités de la formation pour plus de détails



Dates, délais d'accès : entrée possible toute l'année – délai d'accès moyen de 1 mois en amont de la formation – prendre contact avec le coordinateur pédagogique pour préciser les possibilités d'adaptation.

Lieux : sur tous les sites de BGE Bretagne, voir la carte de nos lieux d'accueil (dernière page).



Accessibilité aux personnes en situation de handicap :

Accessibilité aux personnes à mobilité réduite – possibilités d'adaptation des moyens de la prestation en fonction de la situation de handicap - prendre contact avec le référent handicap pour préciser les possibilités d'adaptation.

Courriel : contact@bge-bretagne.com



Indicateurs sur la formation

- ❖ 30 stagiaires au total ont intégré ce parcours de formation en 2023.
- ❖ 28 stagiaires ont terminé cette formation en 2023 et 2 abandons.



Appui aux entrepreneurs

Pour toute information complémentaire, contactez-nous !

☎ 02 99 86 07 47

✉ contact@bge-bretagne.com